東科協 2018-020

2018年9月14日

会 員 各 位　　　　　　　　　　　　　　　　　 　**一般社団法人 東京科学機器協会**

**経済委員会**

**営業社員研修のご案内**

営業力強化をめざして経験の浅い営業マンを対象に、「提案型営業、営業力の向上・取引先の見方（経営内容の把握）・自己の役割とルールの理解」を狙いとする研修会を下記の研修内容により実施いたします。

★前回２月開催は雪の影響が予想されたため中止としましたので今回は早めの開催としま

した。

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　記

開講日時： 2018年10月25日(木)　　　 　　　　　 受付 9:00 ～

　　　　　 研修 9:30 ～ 17:00

会 場： 中央大学　駿河台記念館　430号室

東京都千代田区神田駿河台3－11－5

講 師： 菊地 理恵 氏 （㈲エファ 代表取締役)

テ ー マ： 営業社員研修

研修内容： ①営業活動の基本認識

・営業マンとしての基本的な考え方の把握

②提案型営業力の向上

・購買心理の考察

・提案型営業進め方

③取引先の見方

・財務諸表の見方、外部や内部からの観察ポイント

④組織活動の考え方と報告、連絡、相談の範囲と重要性

受 講 料： １名につき \5,000- （当日受付で申し受けます）

受講資格： 会員企業の従業員

定 員： 先着 40 名

申込方法： 申込書にご記入のうえ、FAX No（03-3668-0324）申し込みください。

受付後　受講証および案内図をお送りします。

締 切 日： 2018年 10月10日(水）

「営業社員研修」

受　講　申　込　書

　　年　　月　　日

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 会社名 | 所属部署 | |
| 責任者名 |  | |
| 連絡先 | TEL：　　　　　　　　　　　　FAX： | |
| ﾌﾘｶﾞﾅ  受講者名 |  | 男性　・　女性 |
|  |
| 生年月日 | 年　　月　　日　生 | 満　　　歳 |
| 会社名 | 所属部署 | |
| 責任者名 |  | |
| 連絡先 | TEL：　　　　　　　　　　　　FAX： | |
| ﾌﾘｶﾞﾅ  受講者名 |  | 男性　・　女性 |
|  |
| 生年月日 | 年　　月　　日　生 | 満　　　歳 |
| 会社名 | 所属部署 | |
| 責任者名 |  | |
| 連絡先 | TEL：　　　　　　　　　　　　FAX： | |
| ﾌﾘｶﾞﾅ  受講者名 |  | 男性　・　女性 |
|  |
| 生年月日 | 年　　月　　日　生 | 満　　　歳 |

お申し込み多数の場合、コピーしてご利用ください。

* 申し込み：一般社団法人 東京科学機器協会　事務局　宛

FAX：03-3668-0324